

种植牙自由有多远？蚌埠医联体采购落地

本报记者 张悦 曹学平 北京报道

“我的牙齿是蛀牙，从上小学开始就开始补牙，补了又掉，掉了又补，越坏越大，最后所有裸露在牙龈外的部分都掉完了只能拔了种植”。在暑假种了牙的蚌埠女孩小李（化名）告诉《中国经营报》记者。

不过，就种植牙手术而言，高

平均降幅超80%

蚌埠市种植牙品牌目录显示，最低价格为950元/颗，最高价格为1800元/颗。

今年6月，《蚌埠市关于开展医保种植牙项目工作的通知（征求意见稿）》（以下简称“征求意见稿”）显示，将在市内开展医保种植牙项目，暂选定十余家医疗机构。各试点医疗机构要严格执行种植牙项目医保限价标准，即国产品牌种植牙3000元/颗、进口品牌种植牙3500元/颗。上述限价标准包含种植牙材料费1000元（进口品牌1500元）和医疗服务费2000元。对所有参保人（含异地就医人员）无论医保支付或现金支付，各试点医疗机构统一按照不高于上述标准进行收费。

根据近日蚌埠发布内容显示，经集中议价谈判，种植牙材料（含牙冠、种植体一套）费用平均降幅84.17%，最高降幅高达89.50%。蚌埠市种植牙品牌目录显示，最低价格为950元/颗，最高价格为1800元/颗。目前，市一院、蚌医一附院、蚌埠口腔医院等26家医疗机构开展种植牙项目试点工作。

此外，为切实减轻牙齿种植者负担，积极引导各试点医疗机构在自愿协商的基础上，实行种植牙项目限价收费，即三级医院不高于2200元/颗；二级医院不高于2000元/颗；一级及以下医院（含口腔内

科）费用令许多患者望而却步。因而，种植牙能否集采降价引起业内诸多讨论。

近日，蚌埠发布信息显示，蚌埠市借鉴宁波先进经验，自8月1日起开展种植牙项目试点工作。在专家多次论证基础上，经市医用耗材集中采购联合体（以下简称“医联体”）议价谈判，“创英”、“1号种植体”、“SG”等9个知名品牌议价谈

判成功，种植牙材料（含牙冠、种植体一套）费用平均降幅84.17%，最高降幅达89.50%。

蚌埠市的经验来自于“种植牙集采第一城”宁波。2022年1月11日，宁波市医疗保障局在全国率先推出种植牙医保限价支付政策，全市百家医疗机构积极响应并实施医保种植牙项目。4月，宁波市医保局官网公布了种植牙医保限价

支付政策“五问五答”，目前医保局官方微信可以查询到市内医保支付130家种植牙机构的详细情况。

就蚌埠市推出的种植牙项目试点工作，记者咨询的业内相关人士表示，与宁波政策有所不同的是，蚌埠市种植牙政策并非“集采”而是医联体的采购，由市内两家医疗机构牵头，以联合体的形式推进种植牙惠民政策共享。



去年11月以来，四川省、宁夏回族自治区、山西省等相继开展口腔类医用耗材产品信息采集相关工作，被视为种植牙集采的预告。视觉中国/图

诊）不高于1800元/颗，确保群众受益，促进社会公平，实现共赢局面。种植牙医疗服务项目收费，从均价10000元左右/颗，降至2200元/颗以下，最高降幅达到82%。

根据蚌埠发布内容及此前的《征求意见稿》，蚌埠市医保种植牙项目品牌目录中SG、MG、辉特品牌的产地为海外，名单中部分企业名称略有调整。《蚌埠日报》报道显示，第一位享受种植牙试点红利的蚌埠市民樊女士，种植牙材料费和医疗

服务费共计2640元，而在新政策前这位患者实施种植牙手术至少要花8000元。

前述业内人士告诉记者，种植牙项目中宁波市医疗服务费为2000元，国产及进口材料在此基础上分别加1000元、1500元。但在医疗服务费方面，三级、二级、一级医院各有10%级差，因此蚌埠市医联体在征求医院意见的基础上最终确定了更符合物价方面的收费。

出于对公立医院的信任，牙齿

维护的保障，小李表示，前期拔牙都选择了公立医院，因而种牙也选择了同一家医院。在种植体选择方面，小李选择了较为常见的奥齿泰品牌，加上骨粉种植等费用共计9000余元。小李表示，对于病人尤其是年纪小的患者来说，更希望种相对成熟有保障、后期维护起来更简单的种植体。尽管已经完成了种植手术，小李告诉记者，在不影响磁共振的情况下，此前若有进入医保的种植体品牌也会考虑。

联盟集采待落地

国家医疗保障局副局长陈金甫表示，准备今年上半年力求能够推出地方集采的联盟改革。

今年4月，对于人民网领导留言板中群众关心的安徽何时试点种植牙医保限价相关情况，安徽省医疗保障局回复，“2021年在国家医保局指导下，四川省牵头组织开展口腔种植体省级跨区域联盟集中采购。为让集采改革成果惠及我省群众，切实减轻群众就医负担，我省积极参与了此次省际联盟集采。目前，口腔种植体跨区域联盟集采已完成企业产品信息申报和医院历史采购数据上报等工作。下一步，我们将根据牵头省份的统一部署安排，配合做好联盟集采相关工作，稳妥推进集采成果落地”。

前述业内人士告诉记者，蚌埠市种植牙项目试点工作属于医联体的采购，国家集采周期相对较长，待四川省牵头的种植牙联盟采购落地后，蚌埠市也将执行相应新政策。

事实上，除了宁波及蚌埠在种植牙采购试点方面的探索，四川省已牵头组织开展口腔种植体省级跨区域联盟集中采购。

去年11月以来，四川省、宁夏

回族自治区、山西省等相继开展口腔类医用耗材产品信息采集相关工作，被视为种植牙集采的预告。今年2月，国新办举行国务院政策例行吹风会上，就广受关注的种植牙问题，国家医疗保障局副局长陈金甫表示，准备今年上半年力求能够推出地方集采的联盟改革。

今年3月，四川省医疗保障局官方微信发布内容显示，2022年将持续深化医改，牵头组织开展30个省（市、区）省际联盟口腔种植体带量采购工作。

4月，四川省药械招标采购服务中心（以下简称“药招中心”）开展第二轮口腔类高值医用耗材产品信息采集工作；5月，开展口腔牙冠产品信息采集工作。6月，药招中心发布公告，拟对口腔种植体系统中带量采购系统项目进行比选。公告显示，根据本次联盟省份口腔种植体集中带量联合采购政策以及使用需求，提供四川省口腔种植体集中带量采购系统建设及运维服务，服务周期为1年。因落实国家政策工作紧迫性，需在合同签订之日起30天内按实施政策完

成系统开发上线。

7月，江苏政风热线发布内容显示，江苏省医保局回应群众关切，表示江苏省积极响应国家号召，参加了此次省际联盟工作。作为联盟单位之一，将根据“盟主”四川省的工作安排，统一开展相关工作。目前已完成了前期全省的口腔种植体历史采购量申报工作。

目前，种植牙市场中国产种植体的份额普遍较低，仍以欧美、韩系品牌为主。国海证券研报显示，国产种植体市场份额预计在7%。国内的种植体生产企业主要包括华西口腔医院、北京莱顿、威高洁丽康、大博百齿泰、江苏创英（由正海生物代理）、康拓医疗、宁波美格真、常州百康特、深圳安特、柯润玺等，总营收规模在2亿-3亿元，最大的营收约5000万元。

动辄上万元的种植牙能否降到“地板价”，业内看法不一，对医疗服务费价格的规定、集采面临的难题等也引起了广泛讨论。

国海证券研报显示，作为种植牙中的核心耗材，种植体约占消费者支付总费用中10.4%。实际上消

费者支付的钱更多流入了口腔医院（用于支付医师费用，市场推广费用，购买医疗设备、盈利等），耗材费用实际占比比较低。

一位公立医院口腔医生向记者表示，进口高端品牌可能有一部分产品线降价。而未来种植牙进入集采尚存在不确定性，若公立医院大面积大跨度降价，私立医院将会受到很大冲击，甚至有一批私立医院直接倒闭。若公立医院小幅度降价，则影响不大，但是无论降多少，对患者和公立医院都是利好消息。另外，进入集采对国产品牌也是一种考验，是否能够保证远期疗效是公立医院医生关心的重点。

此前本报报道中宁波市医保局方面相关负责人透露，医保部门从规范收费项目入手，将种植牙费用分为材料费和医疗服务费两部分，材料费主要通过规范平台采购，带量采购的方式进行规范，医疗服务费主要通过临床路径、成本核算等方式进行规范。就种植牙而言，医疗服务费的规范是限价工作的重点。

脊柱耗材国家集采启动 “保供应”成重要原则

本报记者 苏浩 曹学平 北京报道

骨科脊柱类耗材国家集采号角正式吹响。

近期，国家组织医用耗材联合采购平台发布《国家组织骨科脊柱类耗材集中带量采购公告》（以下简称“《公告》”）。《公告》显示，本次集采产品根据手术类型、手术部位、入路方式等组建产品系统进行采购，共分为14个产品系统类别，几乎覆盖了全部脊柱类耗材产品。

早在今年2月，国家医保局副局长陈金甫在国务院政策例行吹风会上表示，医用耗材带量采购将进一步延伸到脊柱

侧重临床供应能力

在创伤、关节集采过后，市面上也出现了一些集采“后遗症”，如供货不及时、供货不稳定等。

确保临床使用和供应稳定是贯穿本轮集采的核心关键词。

根据《公告》规定，本次带量采购将分为A、B、C三个竞价单元，主要部件齐全且能供应全国所有地区的企业，按医疗机构意向采购量从多到少依次排序，取该系统类别累计意向采购量前85%所涵盖的企业进入A竞价单元，其余主要部件齐全的企业进入B竞价单元；前6项产品系统类别具备钉塞棒（板）但缺少其他任意主要部件的企业进入C竞价单元。

竞价单元分组方式取决于医疗机构的意向采购量和产品部件的齐全度，也正因此，过去市场份额较高、产品部件齐全的龙头企业有望进入A组获得更大优势。

威高骨科方面表示，在创伤、关节集采过后，市面上也出现了一些集采“后遗症”，如供货不及时、供货不稳定等。所以在本次脊柱集采的规则中也透露出了“保供应”的趋势，这对于脊柱耗材大型龙头企业是有利的，龙头企业有足够的渠道和能力贯彻并落实“保供应”理念。

据了解，截至2021年末，威高骨科与超过1000家经销商建立了合作关系，业务范围覆盖全国主要地区，产品应用于超过1500家终端医疗机构的相关骨科手术中。其主要终端客户为

本土企业迎机遇

相比于外资企业，本土骨科耗材企业的优势一方面在于集采后的供应成本，另一方面在于渠道服务的灵活性及产品的个性化服务。

当前，我国骨科植入医疗器械整体市场仍被外资巨头主导，强生和美敦力两家外资合计占据了国内脊柱类产品50%以上的市场份额。排名前五的本土企业中，威高骨科和友友医疗（688085.SH）的市场份额分别在8%和4%左右。

2021年财报显示，威高骨科主要产品为脊柱类植入物、创伤类植入物、关节假体、运动医学及骨科修复材料产品，其中脊柱类耗材产品为公司主要营收来源。2021年，公司脊柱产品实现营业收入10.2亿元，占主营业务收入比例为47.41%。

威高骨科曾在2021年年报中坦言，创伤联盟及国家关节带量采购均使产品入院价格大幅降低，降幅超过80%。公司可能面临产品市场价格下降风险，进而导致毛利率下降，对公司未来盈利能力产生不利影响。

而此次国家层面开展的脊柱类耗材集采对相关头部企业影响几何？威高骨科方面在接受记者采访时表示，实际上，市场对脊柱集采后降价早有预期，对企业影响的程度，关键还是要看集采后的降价柔和度。

威高骨科方面指出，相比于外资企业，本土骨科耗材企业的优势一方面在于集采后的供应

类耗材，进而基本实现耗材中最大的板块——骨科耗材的主体覆盖。而此次《公告》的发布也标志着，继冠脉支架、骨科人工关节之后，骨科脊柱耗材正式成为第三类纳入国家集采的高值耗材。

山东威高骨科材料股份有限公司（688161.SH，以下简称“威高骨科”）方面在接受《中国经营报》记者采访时表示，从现阶段发布的政策来看，相比于此前人工关节集采，本次脊柱集采在降价幅度方面来说预计相对要缓和一些。因此，目前在二级市场上公司股价也并没有因集采而受到相对负面的影响。

中国人民解放军总医院（301医院）、北京大学第二医院、北京协和医院、郑州大学第一附属医院等全国骨科领域排名前列的医疗机构。

由于国家层面的集采大部分公立医院都参与到其中，为应对医院的不同需求，威高骨科分别推出威高骨科、威高亚华、海星医疗三个骨科脊柱耗材品牌，对应高、中、低端等不同类型的产品。其中，高端脊柱耗材产品主要推向公立三甲医院，下沉到二级医院，又会有其他不同品牌。通过不同品牌产品所组成的品牌梯队，能更好地对区域市场进行覆盖。同时，产品齐全的品牌梯队也能有效提升集采中标的效果。

2019年7月，安徽省完成脊柱类耗材带量采购，最终国产耗材平均降价55.9%，进口耗材平均降价40.5%，总体平均降价53.4%，单个组件最大降幅95%。

面对集采降价带来的影响，国内脊柱耗材头部企业有哪些措施来应对？对此，威高骨科方面表示，从经营层面上来说，虽然市场对集采降价预期的持续发酵，使得经销商在进货（备货）意愿、渠道拓展方面的积极性受到打击，但就目前来看，头部企业将通过“以价换量”的方式来维持利润和销售额的绝对值，同时进一步提升市场占有率。

成本。集采中标后想要覆盖所有医院，就势必要满足物流、跟台人员的资质及数量等众多要求，同时还要保证产品及入院。在此前提下，本土企业相较于外资品牌具有非常大的优势。

另一方面在于渠道服务的灵活性及产品的个性化服务。由于各家企业的脊柱耗材产品对于医生而言都需要一定的学习周期，而往往进口品牌主要集中于大型三甲医院，因此，从医院覆盖率以及手术台数来说，外资品牌并不占太大优势。此外，本土脊柱耗材企业可以为医生定制个性化的治疗工具，这对于外资品牌来说是无法想象的。

值得一提的是，此次脊柱类产品集采实施周期为3年，相比关节类产品进一步延长，中标与否将对企业产生更大的影响，且最终中选的排序也将对公司份额产生直接影响，中选产品系统将根据排名梯度分配基础量，在医疗机构自主选择的基础上分配剩余量。

“除了参与集采报量分得的基础市场份额，后续市场增量部分还将通过像‘保供应’这类服务的能力，利用龙头企业品牌、渠道服务优势，提升终端手术量。”威高骨科方面如是说。

无锡加速建设精准医疗产业示范区

本报记者 阎倩如 北京报道

8月5日，由无锡市惠山区人民政府主办、无锡惠山经济技术开发区管委会、泛生子联合承办的“2022太湖湾生命健康未来大会惠山区论坛”暨“精准医疗科技产业创新生态高峰论坛”在无锡举行。

作为“长三角”协同发展重要一级，无锡聚集包括泛生子在内的拥有世界前沿科技的创新企业和支撑机构，正成为无锡未来精准医疗焦点赛道的“核爆点”。论坛上，泛生子癌症筛查中心总部基地正式投入运营，总面积超过一万平方米，具备早期研发、产品转化、孵化中试、检测服务等功能，各项工程

建造标准均高于国家标准，将进一步助力国家级综合防控及“乡村振兴—医疗帮扶”样本工程，用中国技术为百姓提供世界前沿的癌症早期筛查服务。

依托早筛基地运营，于2020年11月起实施的无锡市惠山区“肝癌早筛综合防控”示范项目将持续为无锡打造健康城市提供更多成功经验，并进一步推动“乡村振兴—医疗帮扶”肝癌早筛综合防控样本工程，持续保证科技创新面向人民生命健康，助力无锡在乡村振兴领域走在前列。

中国科学院院士、国家癌症中心主任赫捷表示：“无锡已在构建全民癌症防控体系方面走在前列，肝

癌、肺癌等常见恶性肿瘤筛查及包括液体活检等新技术的应用使癌症‘早诊早治’有了开拓性进展。在无锡市委、市政府的领导下，癌症筛查及‘早诊早治’将惠民、利民，更希望惠山走在前列。”

无锡市惠山区委副书记、代区长程松表示：“在国家癌症中心的指导下，惠山将国家级癌症防控策略和世界泛生子早筛技术赋能肝癌早筛综合防控示范项目，开创了癌症筛查和诊疗为一体的科技防癌新模式，为群众提供全方位全周期的肝癌早筛诊断和健康管理服务。泛生子癌症早筛中心总部基地在惠山建成投用，标志着国际领先的高发癌症早筛技术将在惠

山实现产业化。我们将提供无难事、悉心办的最佳营商环境，加速建成具有全球影响力的精准医疗产业示范区，共同助力无锡成为全国低癌症示范城市。”

“精准医疗行业经过超过10年的发展，逐渐迎来全链条布局高速增长的时代。泛生子积极倡导‘探索、应用、改变’，引入资本、设立创新孵化器，参与重大项目，未来我们期待和政府、医疗机构、合作伙伴一起，为肝癌高危人群搭建‘从预防到诊疗’的全周期综合防控链条，也为无锡、长三角乃至全国的生物医疗产业贡献企业力量。”泛生子联合创始人、董事长兼CEO王思振表示。